

CONSULENTI

1. DATABASE AGGIORNATO DEI BANDI + SCHEDE TECNICHE DEI BANDI

Tutti i bandi in uscita vengono costantemente caricati su myBANDO, in modo da fornirvi un database quanto più possibile aggiornato, affidabile e consultabile in ogni momento.

Siamo consapevoli dell'importanza di avere un'informazione chiara e fruibile al massimo: per questo motivo per ogni bando pubblicato verrà proposta una scheda tecnica contenente le informazioni fondamentali (indicare le sezioni) per poter decidere se partecipare o meno, riassunte e spiegate in modo comprensibile e immediato.

Uno dei nostri obiettivi è quello di creare un ecosistema virtuoso di consulenti e clienti, e per farlo abbiamo bisogno anche della vostra collaborazione: nel caso non riusciste a trovare il bando che state cercando, potete segnalarcelo utilizzando la sezione SUPPORTACI.

2. SCHEDA PERSONALE DI PRESENTAZIONE in TRASPARENZA

Dopo aver effettuato la registrazione, avrete la possibilità di creare la vostra scheda personale inserendo la vostra biografia, le vostre competenze, i traguardi raggiunti e tutte le informazioni che riterrete utile mostrare agli utenti.

La scheda verrà visualizzata dai vostri potenziali clienti ogni volta che vorranno partecipare a un bando in linea con le preferenze che avrete indicato: più il vostro profilo sarà dettagliato e più possibilità avrete di iniziare una collaborazione!

Negli ultimi anni sono nate numerose piattaforme che basano il proprio funzionamento sul concetto di valutazione dell'esperienza effettuata e del servizio ricevuto da parte dei fruitori, nel tentativo di consigliare e guidare gli altri utenti.

Nel mondo dei bandi pubblici questo strumento non c'è o, meglio, non c'è mai stato... fino a oggi! Con myBANDO i vostri clienti potranno dare una valutazione al servizio che avrete offerto loro, basando il proprio giudizio su 5 elementi che a nostro avviso sono i cardini che definiscono una proficua collaborazione.

Siamo convinti dell'importanza di riconoscere e valorizzare la qualità quando viene offerta, e siamo certi del fatto che, quando ciò accade attraverso uno strumento trasparente e affidabile, la valutazione possa diventare un mezzo per aumentare la sana e corretta competizione tra professionisti, rendendo il mercato un posto migliore.

Anche voi, consulenti e professionisti, potrete valutare il comportamento tenuto dal vostro cliente: la tempestività nelle risposte, l'affidabilità della condotta durante tutto il corso della collaborazione. A nessuno piace essere abbandonato a metà progetto: grazie alla nostra piattaforma, avrete la possibilità di scoprire in anticipo se il vostro potenziale cliente in passato è stato affidabile o meno in questo senso.

3. CONFIGURATORE DI BANDI + TARGETIZZAZIONE BANDI PER CLIENTE

Su myBANDO avrete la possibilità di utilizzare lo strumento di configurazione e targetizzazione più completo e dettagliato presente oggi sul mercato italiano di riferimento.

Avrete a disposizione una maschera di configurazione che riporta un gran numero di campi, per permettervi di configurare al meglio il profilo dell'azienda cliente per la quale siete alla ricerca del bando più adatto.

Le voci a vostra disposizione sono numerose e complete, per consentirvi di valorizzare ogni singolo dettaglio del vostro cliente.

Il vantaggio di questo strumento è che la targetizzazione dell'azienda può avvenire anche in tempo reale, permettendovi quindi di fornire una consulenza puntuale anche al primo appuntamento col vostro potenziale cliente.

4. SISTEMA DI ALERT PERSONALIZZATO + GESTIONE NOTIFICHE

Al termine della fase di registrazione potrete indicare le tipologie di bando per le quali volete essere aggiornati.

Questi dati sono importanti per noi per sapere per quali bandi inviarvi l'alert: ogni volta che verranno pubblicati uno o più bandi per i quali avete espresso una preferenza, riceverete una notifica (sia sulla mail indicata in fase di registrazione, sia all'interno della vostra pagina sulla piattaforma), della quale potrete anche regolare la frequenza di ricezione, in base alle vostre esigenze e preferenze.

Non solo: potrete anche decidere se ricevere un reminder all'apertura e uno alla chiusura del bando, in modo da rimanere sempre aggiornati.

5. MONITORAGGIO DEI BANDI PIÙ CLICCATI

Vi piacerebbe riuscire a capire in che direzione evolve il mercato dei bandi e quali sono le tipologie di contributo più richieste dai clienti al momento?

myBANDO è lo strumento che fa per voi.

Grazie al monitoraggio, infatti, per ogni bando pubblicato potrete visualizzare quante volte quel bando è stato cercato e visionato dagli utenti.

In questo modo, potrete decidere se e come orientare le vostre competenze e i vostri obiettivi, sia che voi siate consulenti alle prime esperienze sia che siate esperti del settore.

6. MOTORE DI RICERCA AVANZATO + MACHINE LEARNING APPLICATO ALLA BARRA DI RICERCA

La barra di ricerca presente sul sito di myBANDO utilizza un algoritmo basato sul machine learning, una delle tecnologie più potenti e affidabili utilizzate al momento nei vari sistemi di ricerca presenti sul web. Si tratta di un'innovazione assoluta rispetto alle piattaforme oggi presenti sul mercato di riferimento, che dà la possibilità all'utente di effettuare ricerche ogni volta più ampie, restituendogli risultati sempre più precisi.

7. NETWORK DI POTENZIALI CLIENTI + CONCORRENZA IN LIBERO MERCATO

Se stai cercando un modo per trovare nuovi clienti e allargare il tuo business, myBANDO è il posto giusto per te: attraverso la nostra piattaforma, avrai accesso al più grande mercato potenziale di aziende, attività commerciali e liberi professionisti in Italia, tutti alla ricerca del bando e del consulente progettista giusto per le loro esigenze.

Non siamo una società di consulenza, non abbiamo consulenti da proporre e non siamo tuoi competitors: il nostro obiettivo è quello di facilitare l'incontro della domanda e dell'offerta di consulenza, accompagnandovi in un mercato il più libero possibile in modo onesto, trasparente e, in definitiva, più democratico/ il nostro obiettivo è quello di aprire il mercato dei bandi pubblici rendendolo il più libero possibile, facilitando l'incontro della domanda e dell'offerta di consulenza in modo onesto, trasparente e, in definitiva, più democratico.

8. CONDIVISIONE DEI DOCUMENTI IN CLOUD

Quante volte vi sarà capitato di dover rincorrere un vostro cliente per farvi mandare il tal documento, la tal visura, una certa fattura o un certo bilancio.

Non sempre è facile recuperare e organizzare questa notevole mole di documenti e, con tutta questa carta, alle volte capita anche di "perdersi dei pezzi" per strada.

Grazie a myBANDO questi problemi possono essere finalmente superati: sulla nostra piattaforma, infatti, avrete a disposizione uno spazio in cloud dedicato e riservato, all'interno del quale voi e i vostri clienti potrete di volta in volta caricare e gestire tutta la documentazione relativa al progetto, in maniera sicura, agile e funzionale.

La dimensione dello spazio a vostra disposizione potrà anche essere aumentata secondo le vostre esigenze: in caso di necessità non dovrete far altro che contattarci.

9. GESTIONE CONSULENZE ATTIVE e BANDI IN CARICO

Una volta individuati i bandi di vostro interesse, potrete decidere se prenderli in carico e rendervi

disponibili per offrire la vostra consulenza alle aziende che saranno interessate a partecipare a quei particolari bandi.

Per ciascuno dei bandi che deciderete di prendere in carico, avrete la possibilità di:

- specificare il numero di consulenze che sarete in grado di offrire ai clienti in base alla vostra disponibilità e alla complessità del bando in questione.

Questo numero, che potrà essere gestito e modificato da voi in qualsiasi momento, sarà visualizzabile dagli utenti clienti alla ricerca della consulenza più adatta a loro.

Nel momento in cui deciderete di accettare la richiesta di un cliente, in automatico il numero di spazi disponibili si ridurrà di un'unità.

- indicare il pricing al quale intendete offrire la vostra consulenza per quello specifico bando, in modo trasparente e affidabile.

Potrete modificare questo pricing in qualunque momento, fino a quando non prenderete in carico la richiesta di un cliente e la vostra collaborazione avrà inizio.

10. ASSISTENZA

Vi forniremo assistenza per tutto ciò che riguarda le funzionalità, gli strumenti che la piattaforma vi offre e qualsiasi problema tecnico doveste riscontrare.

(Ricordate però che noi non siamo una società di consulenza, pertanto non daremo assistenza in merito alle modalità di partecipazione ai bandi presenti sulla piattaforma.

Siamo a vostra più completa disposizione e vi possiamo garantire che risponderemo a qualsiasi vostra richiesta entro 24 ore, tutti i giorni della settimana.